

Este sistema le permite controlar:

- **Los Clientes**
- **El Cobro**
- **Las Ventas**
- **Gestión de Cobranza**
- **El Inventario**
- **Intereses Moratorios**

Los Clientes

- **Catálogo de Clientes por ruta**
Puede obtener catálogos de clientes por ruta con los datos más importantes para usted: (domicilio, ruta, saldo, etc.) por clave, nombre o dirección.
- **Búsqueda rápida de clientes**
El sistema cuenta con una opción donde puede buscar un cliente por su clave, nombre o domicilio.
- **Referencias de Familiares de Clientes**
Si un cliente se cambia de domicilio no tiene que buscar entre papeles sus referencias familiares ya que el sistema se las dará en forma inmediata.
- **Clasificación de tipo de clientes y días de cobro**
El sistema le permite clasificar a sus clientes como (excelente, bueno, regular o malo) y le permite controlar los días en que su cliente paga (semana, decena, catorcena, quincena o mes).

El Cobro

- **Puede controlar el cobro por medio de recibos de pago (modo moderno)**
El sistema imprime el recibo de pago con histórico de movimientos lo que le permitirá que su cliente se convierta en su auditor ya que le imprimirá su saldo, atraso, intereses moratorios, últimos 4 pagos, pagos vencidos, etc.

- **Puede controlar el cobro por medio de tarjetas (modo tradicional)**
Si los recibos no le convencen puede registrar sus pagos utilizando tarjetas de pago, el sistema guarda cada pago así que ya no tiene que usar un triplicado de tarjeta.
- **Consulta de movimientos de pago**
En cada pago el sistema le muestra el saldo y le permite consultar todos los movimientos de pagos, cargos, intereses, etc. en forma amigable y rápida.
- **Reporte de Estado de cuenta**
El sistema permite imprimir un reporte de estado de cuenta el cual muestra todos los datos del cliente, la venta, pagos vencidos, referencias familiares, artículos comprados, enganche, CALIFICACION y en general todos los datos necesarios para revisar la cuenta del cliente. .
- **Obtener Reportes de Cobro por Empleado y Ruta**
En forma inmediata puede saber cuanto se cobro en una ruta en un rango de fechas. Así como también puede saber cuanto ha cobrado cada uno de sus empleados y obtener la comisión de cobro en forma automática.
- **Obtener el Saldo a detalle (por cliente)**
No tiene que sumar el saldo de cada cuenta para conocer su monto en cartera, el sistema lo hace por usted en unos cuantos segundos, este reporte lo puede obtener por ruta
- **Reporte Cuentas atrasadas**
Ya no se tiene desgastar analizando que cuentas están atrasadas y cuales no, el sistema lleva un control de la cantidad de pagos vencidos (no pagados) y el importe atrasado, lo cual le permite hacer gestión

de cobranza sobre la cuentas que están atrasadas

- **Manejo de status de cuentas**
Esta característica del sistema le permite clasificar sus cuentas de tal forma que tendrá agrupadas las cuentas que están en status LEGAL, CAMBIARON, NORMAL, GARANTIA, AJUSTE, etc. lo cual le permite obtener información rápida de las cuentas que están en una misma situación.
- **Calculo de intereses automático**
El sistema le permite calcular en forma automática intereses. El porcentaje es configurable y esto lo realiza en forma automática cada mes, asimismo usted decide a que pedidos les cargará interés.

Las Ventas

- **Obtener Ventas por Ruta y por Empleado**
Puede obtener un reporte de las ventas realizadas en cada ruta en un rango de fecha.
- **Ventas Ligadas con el Inventario**
Cada vez que usted realiza una venta se genera una salida del artículo vendido en sus inventarios.

Gestión de cobranza

- **Registro y consulta de gestión de cobranza**
El sistema le permite registrar la gestión de cobranza que ha estado haciendo para cobrarle a sus clientes llevando un control de la fecha, empleado, asunto y acuerdo al que llegaron, lo cual le permite ver cuantas si se ha incumplido en acuerdos y en que fechas.

El Inventario

- **Existencia de Artículos**

Puede conocer la existencia de su inventario en cualquier momento y evaluarlos a precio de costo y a precio de promedio.

- **Clasificación de artículos**

Puede clasificar sus artículos en departamentos y áreas. Puede usted tener un departamento de electrónica con las áreas de televisores, grabadoras, videos, etc.

- **Movimientos de Inventarios**

El sistema le permite dar de alta los movimientos que usted necesita manejar y tiene movimientos del sistema como son ventas y compra. Asimismo proporciona un reporte de los movimientos de su inventario en un rango de fechas.

- **Reporteador integrado**

El sistema cuenta con un poderoso reporteador que le permite diseñar su tarjeta de cobro, cartas de atraso, de aviso de cobranza legal, extrajudicial, recibo de cobro, etc.

Para mayor información llamar a los teléfonos:

(044811) 065-64-44

(044811) 287-54-42

Con gusto le haremos una presentación sin compromiso.

Este Software puede modificarse para adaptarse a sus necesidades, además contamos con amplia experiencia en desarrollo de software.

SICAM- R

Requerimientos.

- Windows 98 o superior.
- 10 MB de espacio en disco duro.
- 256 MB de memoria mínimo (256 MB recomendados)
- Procesador Celeron o superior (Pentium IV recomendada)
- Impresora de Inyección de Tinta o Laser

¡GRATIS!

10 horas de capacitación y apoyo en la implementación del sistema



Algunos de Nuestros Clientes:

Mueblería Salinas	Salinas Victoria
Mueblería Ciénega	Ciénega de Flo.
Mueblería La Cúpula	Apodaca
Novedades Rodríguez	Monterrey
Mueblería Valente	Guadalupe
Mueblería El Arco	Monterrey
Mueblería Progreso La Fe	Guadalupe
Mueblería Villarreal Lozano	Hidalgo
Mueblería Santa Rosa	Apodaca
Novedades Alex	Monterrey
Mueblería Gongar	Monterrey
Promotora Contry	San Nicolás
Mueblería La Cama	Monterrey
Regio Hogar	Apodaca

Este sistema esta basado en uno de los mejores manejadores de bases de datos del mercado como lo es SQL Server



insoft
de Monterrey

INGENIERIA EN SOFTWARE DE
MONTERREY

Presenta

**Sistema de Control
para la
Administración de Mueblerías
(SICAM R)**

**Cobranza basada en Tarjetas
o
Recibos con histórico de
movimientos**